

**一、区域销售经理    工作地点：深圳/广州/浙江杭州    4人    6K-8K（底薪）+提成**

职责描述：

- 1、为大型企业的高温设备防护提供全场景解决方案
- 2、负责火力发电重点客户的市场销售工作，关注增长，对标结果
- 3、搜集销售线索，由点到面，开发火电客户
- 4、转化销售线索，打穿打透，保证中标落地
- 5、项目款项回收，客户关系全生命周期服务

任职要求：

- 1、强烈的企图心，对行业的深刻洞察能力及学习能力，适应出差，能源大省客户资源丰富者可属地化任职
- 2、性别不限，专科以上学历，热动、锅炉、材料专业优先
- 2、火力发电人脉丰富者优先
- 3、熟练使用办公软件，适应团队及公司管理
- 4、认可积极投身能源革命的核心价值观，解决客户问题的市场价值观。

**二、技术支持工程师    工作地点：深圳    2人    6-8K+奖金**

职责描述：

- 1、售前配合销售及合作伙伴完成现场调研、客户需求分析、制定解决方案，与项目方进行技术及方案的介绍、交流与解答；
- 2、售中定制技术标准规范书，配合投标小组解读招标文件、审核投标文件，响应及解决客户的技术要求及疑问；
- 3、售后与审核生技部施工计划及施工进度、标准；解决用户在产品使用过程中到的技术问题；负责跟踪全生命周期管理；
- 4、整理完善相关项目技术和产品资料，建立培训体系，分别对客户、合作伙伴、市场销售人员做相关的产品技术培训；
- 5、及时准确反馈现场信息给销售和研发部门，配合研发部门优化现有产品优化以及研发适销对路的新产品；

任职要求：

- 1、性别不限，专科以上学历，热动、锅炉、材料专业优先；
- 2、能适应出差，适应公司文化管理。

**三、助理研发工程师      工作地点：深圳      2 人      6-8k+奖金**

职责描述：

- 1、严格执行研发相关工作规章制度和工作标准。
- 2、了解行业市场信息，协助做好部门新产品的可行性论证和立项准备。
- 3、编写新产品研发和老产品改进工作报告。
- 4、定期向产品研发负责人提供新产品开发报告和完整的新产品技术资料。
- 5、参与新产品试制，做好试制记录，发现问题及时解决,项目评审等工作。

任职要求：

- 1、性别不限，本科以上学历，相关材料学、应用化学等专业。
- 2、严格执行研发相关工作规章制度和工作标准。
- 3、了解行业市场信息，协助做好部门新产品的可行性论证和立项准备。
- 4、编写新产品研发和老产品改进工作报告。
- 5、定期向产品研发负责人提供新产品开发报告和完整的新产品技术资料。
- 6、参与新产品试制，做好试制记录，发现问题及时解决,项目评审等工作。

**四、一级项目经理（储备）      工作地点：全国      2 人      6-8k+奖金**

职责描述：

- 1、主要负责项目手续办理、施工及安全方案的编辑等；具备组织能力，能协调管控项目作业全过程、按期、按质、按量、低成本、零事故完成。
- 2、负责工程验收及工程量签证，确保工程验收及签证资料的合规、准确、完整；同时做好退场收尾工作。
- 3、甲方车间工程管理人员及外包施工班组关系的维护。

任职要求：

- 1、大专及以上学历，具有相关专业及技术职称，具有二级建造师、安全员证优先。
- 2、具备 3 年以上特殊涂层施工及管理经验，具有完整的项目经验，具有电厂锅炉热喷涂、玻璃鳞片/石化行业陶瓷涂层喷涂经验优先。
- 3、熟练运用办公软件，能够看懂 CAD 图纸，并熟悉工程的施工管理系列规范。
- 4、持有 C1 以上驾照，能自行驾驶、能经常出差。